

平成 22 年 12 月 24 日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社  
代表取締役 石戸 祐輔  
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ  
電話番号：03-5411-8377  
URL：<http://www.potential-management.jp>

### 業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成 22 年 12 月 24 日付にて経費削減コンサルティング事業を行っているネクステージ・ジャパン株式会社と業務提携契約を締結し、当社が総代理店として取り扱っている ASP サービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売取次店として本年 12 月 24 日より取扱いを開始いたしました。

### 記

#### 1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン (お問い合わせ、資料請求、商品購入など) 率が 1% に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告や SEO 対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

#### 2. ネクステージ・ジャパン株式会社の概要

代表取締役 原田 瑞穂  
所在地 千葉県印西市原 2-5-I-302  
設立 2004 年 5 月  
事業内容 1. 経費削減コンサルティング事業

以上