

平成 22 年 12 月 16 日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社
代表取締役 石戸 祐輔
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ
電話番号：03-5411-8377
URL：<http://www.potential-management.jp>

業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成 22 年 12 月 15 日付にて不動産メディアサービス企画、立案、運営「マンションレビュー」事業を行っている株式会社グルーヴ・アールと業務提携契約を締結し、当社が総代理店として取り扱っている ASP サービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売代理店として本年 12 月 15 日より取扱いを開始いたしました。

記

1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン (お問い合わせ、資料請求、商品購入など) 率が 1% に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告や SEO 対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

2. 株式会社グルーヴ・アールの概要

代表取締役 川島 直也
所在地 東京都渋谷区桜丘町 3 番 16 号 渋谷ビジネスガーデン 2F
設立 2009 年 9 月
事業内容 1. 不動産メディアサービス企画、立案、運営
中古マンションコミュニティサイト「マンションレビュー」
2. WEB 製作
3. リスティング広告、SEO 対策、広告代理業務

以上