

平成 22 年 12 月 14 日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社
代表取締役 石戸 祐輔
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ
電話番号：03-5411-8377
URL：<http://www.potential-management.jp>

業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成 22 年 12 月 13 日付にてホームページ作成・企画・運営、ウェブコンサルティング事業を行っている株式会社アーディットと業務提携契約を締結し、当社が総代理店として取り扱っている ASP サービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売代理店として本年 12 月 13 日より取扱いを開始いたしました。

記

1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン (お問い合わせ、資料請求、商品購入など) 率が 1% に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告や SEO 対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

2. 株式会社アーディットの概要

代表取締役 折笠 耕史
所在地 東京都渋谷区鶯谷町 7 番 1 号 渋谷マンション 510 号
設立 2005 年 8 月
事業内容 1. ホームページ作成・企画・運営
2. ウェブコンサルティング
3. 各種広告ツールの企画・作成

以上