

平成 22 年 10 月 29 日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社
代表取締役 石戸 祐輔
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ
電話番号：03-5411-8377
URL：<http://www.potential-management.jp>

業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成 22 年 10 月 29 日付にて企業名簿販売、FAXDM 代行、WEB サイト構築事業を行っている株式会社いろりコミュニケーションと業務提携契約を締結し、当社が総代理店として取り扱っている ASP サービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売代理店として本年 10 月 29 日より取扱いを開始いたしました。

記

1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン (お問い合わせ、資料請求、商品購入など) 率が 1% に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告や SEO 対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

2. 株式会社いろりコミュニケーションの概要

代表取締役 野島 昭男
所在地 埼玉県蕨市塚越 1 丁目 2-14 花見第 3 ビル 5F
設立 2006 年 3 月
事業内容 1. 企業名簿販売
2. FAXDM 代行
3. DM 代行
4. WEB サイト構築、WEB サイト運営、SEO 対策、システム開発

以上