

平成22年11月26日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社  
代表取締役 石戸 祐輔  
問合せ先：コンサルティング事業本部  
電話番号：03-5411-8377  
URL：<http://www.potential-management.jp>

### 次世代成果報酬型 営業アウトソーシング「Navigator plus」の開始についてのお知らせ

本日より、弊社にて営業支援事業の主軸である営業アウトソーシングにおいて、次世代成果報酬型の営業アウトソーシングを開始いたします。

#### 記

#### 1. サービスの概要

##### 「次世代成果報酬型 営業アウトソーシング (Navigator plus)」

本来の営業アウトソーシング（営業代行）は、代行費として月額数十万円から数百万円の固定費負担がかかりますが、成果報酬型営業アウトソーシングは、初期費用10万円、月額3万円の固定費と成果報酬にて、クライアントの営業代行業務を請け負います。成果報酬体系は、営業活動におけるプロセス（資料請求、商談機会獲得、提案機会獲得、クロージング）の定量成果に対して、個別に報酬設定をいたします。

本来の営業代行のように、定量成果が出なくとも大きな固定費を払わなければならないというような、サービスではなく、クライアントのROIにインパクトを与え、且つ収益向上をご支援するサービスとなっております。

弊社が総代理店として取り扱っている「Navigator」を利用することで、上記価格、成果報酬型、収益実現が可能となります。

#### 2. 背景

弊社にて、以前よりクライアントからのご要望が多数ありました新規顧客獲得のアウトバウンドセールス以外に、インバウンドセールスの仕組み化支援が期待されておりました。特に昨今では、Web上のコンバージョン率に課題を感じている企業様が多くいるのも現状です。弊社としては、いち早くこれらの課題を抱えている企業様のご支援をできるよう取り組んでまいりました。更なるクライアントニーズにお応えできるよう「次世代成果報酬型の営業アウトソーシング (Navigator plus)」を本格稼働いたします。

詳しくは、弊社サイト内からお電話、メール、チャットにてお問い合わせをお願いいたします。

以上